Вопрос. Считать ли этапами контракта ежемесячную оплату коммунальных услуг. Мы оплачиваем коммунальные услуги ежемесячно. Но условий об этапах в контракте нет. Зна­чит ли условие о ежемесячной оплате услуг в контракте, что надо размещать в ЕИС каждый месяц отчет об отдельных этапах исполнения контракта?

Ответ. Нет. Контракт считают одноэтапным, если в нем не определили конкретные этапы исполнения. Если заказчик не указывал этапы, когда плани­ровал закупки в плане-графике и формировал сведения о заключенном контракте в карточке контракта в ЕИС, считать контракт многоэтап­ным нет оснований. Промежуточные акты о при­емке, которые подписывает заказчик, в таком случае необходимы для расчета и не считаются документами о приемке этапов исполнения контракта.

**Вопрос. Нужно ли в контрактах с единственным поставщи­ком указывать страну происхождения товара.** Требуется ли указывать в кон­тракте с единственным постав­щиком страну происхождения товара? Действуют ли на закупки до 100 тыс. рублей приказ № 155 и постановление № 968?

**Ответ.** Необходимости нет, такое условие не закрепи­ли в статье 34 Закона № 44-ФЗ. В контрактах до 100 тыс. рублей не требуется указывать стра­ну происхождения товара. Приказ Минэконом­развития России от 25.03.2014 № 155 и поста­новление Правительства РФ от 26.09.2016 № 968 действуют для конкурентных процедур.

**Вопрос**. Чем грозит перебор с закупками до 100 тыс. рублей. Мы провели в прошлом году за­купок до 100 тыс. рублей боль­ше, чем позволяет лимит. Чем нам это теперь грозит?

**Ответ.** У заказчика есть право закупать по пункту 4 ча­сти 1 статьи 93 Закона № 44-ФЗ не больше чем на 2 млн рублей в год. Или же их годовой объем не должен превысить общий объем всех закупок за год больше чем на 5% и не должен при этом быть больше чем 50 млн рублей. Эти лимиты не действуют только для муниципальных заказчи­ков сельских поселений.

Если провели закупок до 100 тыс. рублей сверх годового лимита, контролеры привлекут по ча­сти 1 статьи 7.29 КоАП РФ. Контрактного управ­ляющего или сотрудника контрактной службы оштрафуют на 30 тыс. рублей за каждый случай закупки сверх лимита.

**Вопрос**. Как быть с упрощенцем, если в цене контракта выделили НДС. В документации о закупке и про­екте контракта есть условие, что цена контракта включает в себя НДС. Но победитель аукциона применяет УСН и отказывается подписывать контракт с НДС. Если он обжалует наши действия в антимонопольный орган, какие у нас шансы?

Контракт заключают по цене, которую пред­ложил победитель, независимо от применяемой им системы налогообложения. Если вы выделили налог на добавленную стоимость, а победил в закупке участник на УСН, заключайте контракт на тех условиях, которые указали в проекте контракта и документации. Даже если антимоно­польный орган станет на сторону упрощенца, помните о праве обжаловать решение ФАС в суде. Когда проект контракта содержит усло­вие «Цена контракта определена по результатам аукциона в размере, в том числе 18% НДС». Суд уже и в нашем регионе поддерживают позицию заказчика.

При этом необходимо отметить следующее. Включение в проект контракта условия об НДС – это право заказчика. Каким образом он его сформулирует – на таких условиях и будет заключен контракт. Заказчик, в том числе, вправе предложить формулировку в проекте контракта в отношении цены контракта в зависимости от системы налогообложения участника закупки.

Вопрос. Кто должен утверждать докумен­тацию о закупке? Может ли это делать контрактный управляю­щий?

**Ответ.** Руководитель контрактной службы, или контрактный управляющий, может утверждать документацию о закупке, если такие полномочия прописали в по­ложении о контрактной службе (контрактном управ­ляющем). Эти обязанности также надо закрепить в должностном регламенте и трудовом договоре. Если в положении не определили порядок, по которому утверждают документацию о закуп­ке, и не назначили ответственного, утверждать документацию должен руководитель заказчика.

Вопрос. Как избавить себя от штрафа, если с поставщиком расплатились не в срок. Почему контрактная служба должна нести ответственность, если организация нарушает сроки оплаты? Как нам избежать этой ответственности и подстра­ховать себя?

Ответственному за документы на оплату лучше как можно раньше после приемки подготовить документы и направить их в финансовый отдел или бухгалтерию организации.

Зафиксируйте в соответствии с правилами вну­треннего документооборота дату и время, когда передали в бухгалтерию документы на оплату. Если все же в срок товар, работу или услугу по контракту ваша организация не оплатила, обжалуйте в судебном порядке постановление, которым вас привлекли к административной ответ­ственности. Докажите в суде, что вины вашей нет или были обстоятельства непреодолимой силы. Используйте как доказательство должностную инструкцию, которая не наделяет вас полномочи­ями по оплате товаров, работ, услуг. Укажите, что вас наказали за то, что не входит в ваши непо­средственные обязанности.

Вопрос. Можно ли продлевать срок исполнения контракта. Может ли наша компания по со­гласованию с заказчиком прод­лить срок, за который надо выполнить работы? Не успеваем вовремя исполнить контракт.

**Ответ.** Нет. Порядок и сроки выполнения работ — это существенные условия контракта. Менять суще­ственные условия контракта можно, только когда случай подходит под исключения из части 1 ста­тьи 95 Закона № 44-ФЗ.

Заказчика, который заключит дополнительное соглашение об изменении сроков действия контракта, контролеры привлекут к администра­тивной ответственности. Штраф 20 тыс. рублей выпишут должностному лицу, 200 тыс. рублей — юрлицу (ч. 4 ст. 7.32 КоАП РФ).

Вопрос. Когда страну происхождения товара надо указы­вать по ОКСМ, а когда можно иначе. Мы не понимаем, как все-таки правильно указывать страну про­исхождения товара? Обязательно по ОКСМ или нет?В судебных решениях противоречивые вы­воды, подскажите, какого нам придерживаться.

Закон № 44-ФЗ не требует указывать страну происхождения по ОКСМ. Такое требование есть только в приказе Минэкономразвития России от 25.03.2014 № 155 и постановлении Прави­тельства РФ от 22.08.2016 № 832. Если заказчик применяет эти условия и ограничение, участник обязан указывать страну, в которой произвели товар, по ОКСМ. В остальных случаях участник вправе указывать иначе. Главное, чтобы указание позволяло однозначно идентифицировать страну происхождения товара.